

ÍNDICE GENERAL

<i>Prólogo</i>	IX
----------------------	----

CAPÍTULO PRIMERO

DEL CONTRATO Y DEL TIPO CONTRACTUAL A LA OPERACIÓN ECONÓMICA

§ 1. Contrato, tipo contractual, operación económica y el problema de “la categoría general del contrato”	1
§ 2. Noción y teoría de la “operación económica”	6
§ 3. La estructura de la “operación económica”: reglas, comportamientos y circunstancias	11
§ 4. El problema de la unidad de la operación económica	13
§ 5. El fraccionamiento de la operación económica	18
§ 6. Coligación y fraccionamiento en el derecho de los contratos	22
§ 7. Fraccionamiento y “abuso contractual”	26
§ 8. Carácter elusivo o prevalente del fraccionamiento ...	27
§ 9. El “contrato fraccionado” y el fraude fiscal	28
§ 10. La relevancia teórica y sistemática de la “operación económica”	30

CAPÍTULO II

CAUSA, TIPO Y TEORÍA DEL CONTRATO

§ 11. Autonomía privada, contrato y tipo legal	33
--	----

§ 12.	Autonomía privada, tipos jurisprudenciales, tipos sociales	38
§ 13.	La tendencia de la jurisprudencia a la “tipización” del contrato atípico	43
§ 14.	La tipización y la connotación del contrato	46
§ 15.	Causa y tipo	47
§ 16.	La causa como función económico-individual	48
§ 17.	La causa en concreto y su control	50
§ 18.	La libertad de concluir contratos diversos de los tipos codificados	54
§ 19.	Atipicidad del contrato, licitud de la causa y meritoriedad del interés	57
§ 20.	El tipo y la interpretación. La distinción entre los tipos y la calificación del contrato según el tipo	59
§ 21.	Críticas a la perspectiva unitaria de individualización del tipo	60
§ 22.	El método tipológico	61
§ 23.	Límites y críticas al método tipológico	62
§ 24.	Las funciones del tipo contractual	65
§ 25.	Estructura del tipo contractual. Tipo y subtipo	67
§ 26.	Análisis de la estructura formal. Variaciones del tipo legal y elasticidad del esquema formal	69
§ 27.	Autonomía privada y operación económica	74
§ 28.	La operación económica como categoría ordenante del derecho de los contratos	81
§ 29.	La operación económica y su “tipización” legislativa	86

CAPÍTULO III

RIESGO Y TIPO CONTRACTUAL

§ 30.	El problema del riesgo contractual	91
§ 31.	Riesgo y excesiva onerosidad sobreviniente	92
§ 32.	Las definiciones del Código: excesiva onerosidad, álea y álea normal del contrato	96
§ 33.	Los contratos aleatorios	103

§ 34.	Las concepciones subjetivas y las concepciones objetivas sobre el fundamento de la resolución. El problema de la equivalencia de las prestaciones	108
§ 35.	El tipo contractual como criterio de distribución del riesgo. La teoría del control sobre los vicios de la causa en concreto	115

CAPÍTULO IV

EL CONTRATO Y SU OBJETO EN EL DERECHO ITALIANO

§ 36.	Aspectos del problema del objeto del contrato en el derecho sudamericano	121
§ 37.	Perspectiva del análisis del derecho comparado	125
§ 38.	La perspectiva del derecho italiano	126
	a) Las teorías sobre el objeto del contrato	132
	b) El objeto como término externo a la estructura del contrato	136
§ 39.	Contenido y objeto del contrato	138
§ 40.	Aspecto dispositivo y aspecto descriptivo del contenido	141
§ 41.	El carácter descriptivo del objeto en la estructura del contenido	145
§ 42.	La perspectiva del derecho común europeo	149

CAPÍTULO V

FORMA Y REALIDAD DE LAS GARANTÍAS REALES EN EL DERECHO ITALIANO

§ 43.	Autonomía privada y función de garantía real	155
§ 44.	La garantía rotativa	157
§ 45.	Garantía rotativa y garantía flotante	159
§ 46.	Autonomía privada y rotatividad de la garantía	161
§ 47.	La estructura formal del pacto de rotatividad	163

§ 48. La eficacia y la oponibilidad del pacto de rotatividad	167
§ 49. El problema de la revocabilidad ordinaria o concursal del pacto de rotatividad	169
§ 50. Operación económica y garantía real	172

CAPÍTULO VI

CONTRATOS DE GARANTÍA FINANCIERA Y QUIEBRA

§ 51. Los contratos de garantía financiera: naturaleza y requisitos de la tipología y ámbito de aplicación de la disciplina	179
§ 52. Las finalidades de la disciplina: garantías financieras, autonomía privada y tutela del mercado	185
§ 53. Excusión de la garantía financiera y procedimientos de liquidación y de saneamiento	192
§ 54. Efectos de los procedimientos de liquidación y de saneamiento sobre las garantías financieras	198
§ 55. Rotatividad de las garantías financieras y crisis de la empresa	201
<i>Bibliografía</i>	209