

INDICE

	<i>pag.</i>
<i>Introduzione</i>	1
 CAPITOLO I IL PARTENARIATO PUBBLICO-PRIVATO NEL QUADRO DELL'ATTUALE SCENARIO ECONOMICO: UNA SCELTA OBBLIGATA PER LA CRESCITA DELL'ECONOMIA ITALIANA? 	
1.1. La nozione di infrastruttura e caratteri generali	7
1.2. Il collegamento tra infrastrutture e crescita economica	9
1.2.1. Ruolo della Pubblica amministrazione nella realizzazione delle opere infrastrutturali	9
1.2.2. La programmazione: chiave del successo di un intervento infrastrutturale	13
1.3. La politica di <i>austerity</i> dell'Unione Europea	18
1.3.1. La mancata adozione di una <i>golden rule</i> relativamente alle spese produttive	18
1.3.2. Dal Piano di Stabilità e Crescita alla Legge di Stabilità del 2016	21
1.3.3. La necessità di nuove regole di funzionamento dell'Unione Europea: dal ruolo della BCE nella crisi finanziaria all'avvento del Trattato sulla Stabilità, Coordinamento e <i>Governance</i>	24
1.3.4. <i>Fiscal Compact</i> : profili e criticità	29
1.3.5. Il <i>Fiscal Compact</i> nella Costituzione italiana	33
1.3.6. Il Piano Juncker: politiche ed indirizzi comunitari per il rilancio degli investimenti nelle infrastrutture	35
1.3.7. Il Partenariato pubblico-privato come soluzione al taglio della spesa pubblica destinata agli investimenti produttivi	39
1.4. Il Partenariato pubblico-privato nel contesto comunitario e domestico	43
1.4.1. Le ragioni dello sviluppo del fenomeno del Partenariato pubblico-privato	43

	<i>pag.</i>
1.4.2. Origine e caratteri distintivi del Partenariato pubblico-privato all'interno dell'Unione Europea	45
1.4.3. L'inquadramento del Partenariato pubblico-privato di carattere negoziale all'interno del diritto comunitario	49
1.4.4. Il Partenariato pubblico-privato all'interno del Codice dei contratti pubblici	53
1.4.5. La struttura del Partenariato pubblico-privato istituzionale all'interno del diritto comunitario e del diritto domestico	63

CAPITOLO II

PROFILI STRUTTURALI E OPERATIVI DEL *PROJECT FINANCING*

2.1. Il <i>project financing</i> : profili generali	69
2.2. Origini storiche, tratti definitivi e caratteristiche tipiche di un'operazione di <i>project financing</i>	77
2.2.1. L'origine del <i>project financing</i>	77
2.2.2. Tratti definitivi del <i>project financing</i>	80
2.2.3. Caratteri tipici rinvenibili in un'operazione di <i>project financing</i>	84
2.3. L'evoluzione normativa dell'istituto del <i>project financing</i>	119
2.4. Procedure di gara e scelta del concessionario	123
2.4.1. Ricostruzione e profili critici di un quadro normativo complesso	123
2.4.2. Le trasformazioni apportate dal terzo correttivo alle procedure di gara per la scelta del concessionario	125
2.4.3. Le procedure di gara all'indomani del nuovo Codice	127
2.5. Problemi qualificatori e profili giusprivatistici del <i>project financing</i>	134
2.5.1. La difficile ricostruzione della figura	134
2.5.2. La funzione tipica del <i>project financing</i>	136
2.5.3. La dimensione unitaria del <i>project financing</i> : dal collegamento negoziale al concetto di «operazione economica»	137

CAPITOLO III

LA SOCIETÀ DI PROGETTO: PROFILI E CRITICITÀ

3.1. Profili generali della Società di progetto	147
3.2. La Società di progetto nel Codice dei contratti pubblici	152
3.2.1. Ambito applicativo della Società di progetto	152
3.2.2. Questioni operative attinenti alla Società di progetto	153
3.2.3. Il subentro della Società di progetto al soggetto aggiudicatario della concessione di costruzione e gestione	155

	<i>pag.</i>
3.2.4. La disciplina del trasferimento delle partecipazioni societarie delle Società di progetto	157
3.2.5. Lo <i>step in</i> subentro come strumento idoneo a tutelare interessi eterogenei	163
3.2.6. La nuova struttura dei prestiti obbligazionari della Società di progetto	168
3.2.6.1. Prestiti obbligazionari nella finanza di progetto: inquadramento generale	168
3.2.6.2. L'originaria configurazione della emissione dei titoli obbligazionari nella finanza di progetto	170
3.2.6.3. Gli interventi riformatori del Legislatore e la nuova configurazione dei prestiti obbligazionari	172
3.2.6.4. La forma, la prestazione ed il perimetro delle garanzie collegate ai <i>project bond</i>	177
3.2.7. La risoluzione della concessione	181
3.2.7.1. Profili e valutazioni sulla risoluzione del rapporto concessorio nella finanza di progetto	181
3.2.7.2. La risoluzione: ambito applicativo ed eventuale qualificazione dell'istituto in termini di revoca o recesso unilaterale	182
3.2.7.3. I profili patrimoniali attinenti alla risoluzione della concessione nella finanza di progetto	187
3.2.7.4. Il vincolo di destinazione: profili e criticità	192
3.2.8. La funzione delle garanzie nelle operazioni di finanza di progetto	200
3.2.8.1. Il <i>security package</i> e l'atipica funzione delle garanzie reali nella finanza di progetto	200
3.2.8.2. La funzione delle garanzie negative e dei <i>direct agreements</i> all'interno del <i>security package</i>	204
3.2.8.3. Le «tipiche» garanzie operanti nel <i>project financing</i> pubblico. Profili e criticità	209

CAPITOLO IV

LA FINANZA DI PROGETTO, UN ISTITUTO ANCORA IN CERCA D'AUTORE: UNA CHIOSA CONCLUSIVA	249
--	-----

<i>Giurisprudenza citata</i>	257
------------------------------	-----

<i>Bibliografia</i>	261
---------------------	-----

